



Presentatie selectiebeleid sinds 2018

- Huidige werkwijze n.a.v. aanbevelingen werkgroep op 3 hoofdlijnen
1. Kerninformatie op orde -> maak gericht inschrijven mogelijk
 2. Betere selectiemethoden -> vroege trechtering/CGD-light
 3. Toekomst prestatiemeten -> meten samenwerking | geen selectie



Aanbeveling werkgroep 'Marktdialoog prestatie meten en nadere selectie (oktober 2018)':

- Stel goede kerninformatie beschikbaar zodat markt selectief kan zijn in het inschrijven en vroegtijdige en bewustere keuzes kan maken.
 - Vroegtijdige keuzes dragen bij aan het verlagen van de transactiekosten.
 - Er komen minder, kwalitatief betere en op de opgave gerichte - passende - inschrijvingen.
- Kerninformatie betreft informatie over zowel het project als de projectenportfolio/inkoopplanning.
- Het proces monitoren, evalueren en eventueel bijsturen.



Kerninformatie - Resultaten tot op heden

Inkoopplanning	Factsheets	Outcome
• Compleetheid planning GWW. Horizon: • Werken ≤ 1 jaar verbeterd van ca 60% naar ca. 75%. • Werken >1 jaar ca. 50%. Nog stap te maken. • Ing. Diensten >0.5 jaar neemt volledigheid af. • Sturingslijnen zijn aangescherpt, • Inkoopplanning onderdeel van de opleiding SAP voor inkoopadviseurs en contractmanagers, • Extra controle slagen ingebouwd (PFM GPO, BOR, Best Value team).	• Er zijn factsheets met kerninformatie opgesteld voor 76% van de contracten $>$ Euro 15 miljoen. • Nagenoeg alle wensen markt uit de inventarisatie uit 2018 opgenomen in factsheets	Nog onbekend of Markt selectiever inschrijft en vroegtijdiger en bewustere keuze maakt met deze kerninformatie.



Concurrentiegericht dialog light

De light variant: Korte, snellere variant van een reguliere concurrentiegericht dialog.

Uitgangspunten:

- Géén selectie ranken/bijloten (géén prestatie meten) in selectie
- *Elke geschikte gegadigde* wordt uitgenodigd tot de 1e fase dialog
- Trechtering vindt plaats in de eerste fase dialog
- Trechtering product indienen op één onderdeel van de BPKV criteria
- Trechtering naar dialog gesprekken met 4 partijen



De procedure: trechteringproduct

- De vier gegadigden met de hoogste score op het trechteringproduct worden uitgenodigd tot de tweede fase dialoog: het voeren van dialooggesprekken
- Gelijke stand? Dan dient er geloot te worden
- De afgewezen gegadigde(n) kunnen om een terugkoppelingsgesprek vragen



De procedure: trechteringproduct



- Inhoudelijke beoordeling net als bij gunning
 - Bij BPKV dient één BPKV-criterium uitgewerkt te worden (inclusief daarbij behorende subcriteria)
 - Bij Best Value dient het belangrijkste aanbestedersrisico uitgewerkt te worden (wij kiezen géén criterium)
- Voorafgaand aan indienen trechteringsproduct **kan** er voor gekozen worden om bilateraal te spreken met alle geschikte gegadigden



Implementatie 2019 + 2020

- Besluit tot implementatie
- overgangsjaar => soms nog "oude regime"
- Handreiking opgesteld
- Training ingericht (vervolgens digitaal gemaakt)
- Evaluatie van eerste projecten (intern + extern)





Prestatiemeten

- In de huidige vorm volgehouden als contractmetingen
- Bedrijfskwartaalscores en uitvoeringsperformances nog verzonden, maar gebruik in selecties niet meer van toepassing: wegen kosten nog op tegen baten?

Nu:

- Onderzoek naar andere manier van meten => samenwerkingsmetingen
- Ontwikkeling van performancemanagement in contracten en toepassing voor toekomstige portfolioaanpak
- Levert nog veel dilemma's waarover we in workshop met elkaar van gedachten wisselen